Aernnova crece hasta 2027 /15

El presidente de Aernnova perfiló el escenario de crecimiento de la compañía previsto para la próxima década, durante su intervención en el Encuentro Alumni DBA.

Balance en Bolsa 2017 / 20-21

Los grupos manufactureros vascos presentan los resultados empresariales de 2017. Cie, Dominion, Vidrala y CAF logran incrementos anuales superiores al 20%.

Tacomi complementa su actividad y entra en el producto propio con la compra de Mebusa

La compañía de Derio abordará la fabricación de maquinaria nueva, así como el 'revamping' de equipos, la gestión de repuestos y su servicio de asistencia técnica

▶ Tacomi ha dado un paso en su diversificación con la adquisición de Mebusa, una compra que le permitirá contar con su primer producto propio y entrar en el mercado de la máquina herramienta. La compañía de Derio está inmersa en su nuevo plan estratégico, que contempla una reorientación con la vista puesta en la Industria 4.0 y en las renovables.

IÑAKI CALVO. Derio

Tacomi, empresa de ingeniería de producto y mantenimiento, suministro de instalaciones 'llave en mano' y sistemas de manutención de materiales, ha adquirido la compañía Mebusa, una operación que le permitirá complementar su actividad y desarrollar su primer producto propio. La empresa de Derio, perteneciente desde 2015 al Grupo Jauregui Industrial Services -especializado en servicios industriales y al que también pertenecen Montajes Metálicos Jauregui y Mistek-, incorporará a la línea de producto propio especializada en sistemas de 'handling' la gama de granalladoras Mebusa, equipos para procesos de tratamiento de superficies que cuentan con una contrastada presencia en el mercado.

Asimismo, la compra le permitirá posicionarse en el mercado de máquina herramienta con la línea de equipos de plegado y corte de chapa que ofrecen las cizallas y plegadoras de esta marca.

De la misma manera, Tacomi atenderá en exclusiva las necesidades de suministro de los repuestos originales Mebusa y gestionará el servicio de asistencia técnica de la marca, según explica el director de la compañía, Jagoba Artetxe.

La firma del Grupo JIS, fundada en 1988, ha arrancado este mismo año su nuevo plan estratégico con la vista puesta en 2022. El objetivo a dicha fecha es incrementar en un 40 por ciento su facturación actual a través de la diversificación o la entrada en nuevos mercados, dos acciones que se alinean con la adquisición de Mebusa.

Su plan es aumentar su facturación actual un 40% en 2022

Se trata, en definitiva, de reorientar la compañía para conseguir su expansión geográfica y entrar en mercados de alto valor añadido como la automoción, la aeronáutica o la energía, o en subsectores de estos, como las fundiciones para automóvil, entre otros.

El mencionado plan estratégico de Tacomi contempla un importante esfuerzo inversor, que se centrará fundamentalmente en la adquisición de nuevas tecnologías y en colaboraciones con centros y empresas tecnológicas para desarrollar el mantenimiento predictivo orientado a la Industria 4.0. Asimismo, el plan de negocio contempla incrementar su presencia en proyectos integrales para el sector de la energía.

Proyecto para Gestamp Renewable Industries en Texas. (Foto: Tacomi)

Precisamente, entre los últimos trabajos destacados en los que ha participado, en diciembre, junto a Clemco Internacional, entregó a Gestamp Renewable Industries en su planta texana de Amarillo un sistema de granallado para automatizar el proceso de granallado interior de tubos de gran diámetro con destino al sector eólico 'offshore'.

Por otra parte, desde octubre, está trabajando en la reforma del parque de madera de Smurfit Kappa Navarra, un encargo 'llave en mano' que se entregará este próximo mes de abril. El proyecto comprende el rediseño de la instalación y la ampliación de maquinaria para el aumento de capacidad, tanto productiva como de dimensión de los troncos.